

ホールセール部門 (三井住友銀行)



三井住友銀行
取締役兼副頭取執行役員
ホールセール部門共同統括責任役員
橋 正喜



三井住友銀行
専務執行役員
ホールセール部門共同統括責任役員
藏原 文秋

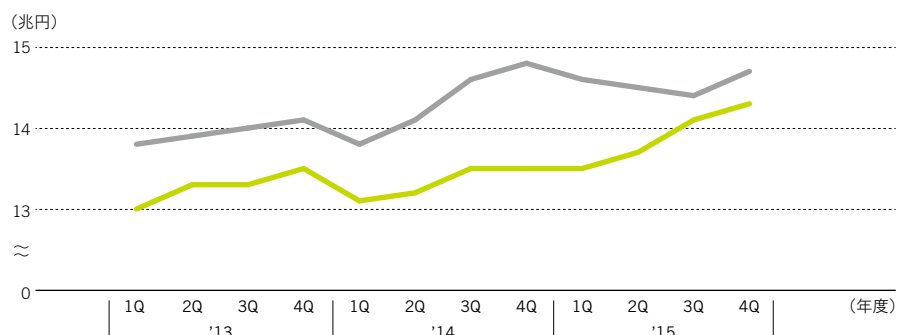
2015年度実績

上期は、マーケット環境等が堅調に推移するなか、業績は好調に進捗しましたが、下期に入り、資源安に端を発する相場の変調や中国経済の減速、さらにはマイナス金利政策の導入といった大きな環境変化もあり、結果として、連結粗利益は前年度比15億円減の7,212億円、連結業務純益は前年度比60億円減の4,218億円となりました。

事業環境と今後の戦略

大企業を中心としたグローバル化の流れは加速しており、クロスボーダーを含めたM&Aは金額・件数とも増加傾向にあります。また、成長企業が多く台頭し、IPO件数も近年では高水準となる等、この流れは今後も継続していくことが見込まれます。このような環境下、ホールセール部門では、多様化するお客さまの事業戦略や課題に対して、事業内容や成長ステージに合わせたきめ細かなソリューションを提供することで、お客さまと共に成長し、日本経済の発展に貢献していきます。

ホールセール部門貸出金残高(三井住友銀行単体) *1 *2



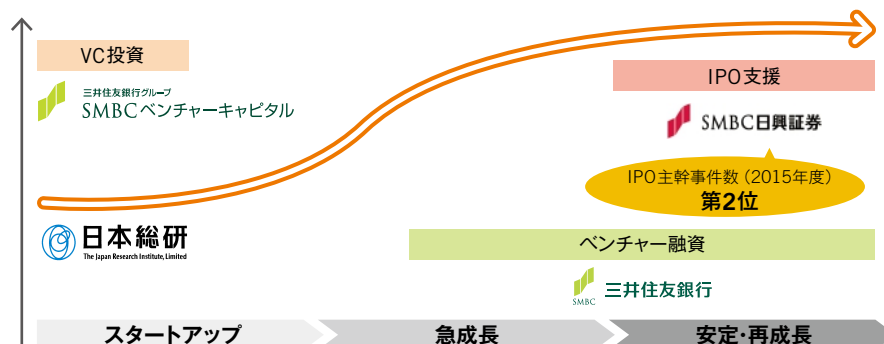
— 中堅・中小企業 (CB本部) — 大企業 (GCB本部)

*1 内部管理ベース。国内営業体制の見直しに伴い、2014年度より管理区分を変更。2013年度実績は、見直し後の管理区分に基づき算出

*2 四半期平残

SMFGのベンチャー企業支援体制

ベンチャー企業の成長ステージに合わせて、グループ一体となって支援



➡ SMFGのホールセール証券業務の取組については、32ページをご参照ください。

▶ ビジネスマッチング

お客さまの販路拡大ニーズや協業ニーズ等にお応えするため、2015年度は年間1万件以上のビジネスマッチング(業務斡旋)を行いました。また、「インバウンド」「シニアビジネス」等の企業の関心の高い旬な切り口をテーマとした大規模ビジネスマッチングを開催し、参加した多数の企業から高い評価をいただきました。



シニアビジネスマッチング



SMBCインバウンドビジネスマッチング

▶ 評価型融資/私募債の取組

三井住友銀行では、地球温暖化等の環境問題への対応や、女性の活躍推進、自然災害発生時の対策、食の安全性確保等、様々な社会的課題に取り組むお客さまをサポートするため、各種評価型融資/私募債*の提供を行っています。これらの取組実績は2016年3月で1兆6千億円に達しています。

* 融資/私募債の提供にあたり、外部シンクタンクと連携し、社会的課題の取組状況に対する評価・コンサルティングを提供する商品

実施年	名称	内容
2010年	SMBC環境配慮評価融資(私募債ecoバリューup)	中堅・中小企業の環境経営を支援
2011年	SMBC食・農評価融資(私募債)	食の安全や食文化等への取組状況を評価・支援
	SMBCサステイナブルビルディング評価融資(私募債)	建物の環境性能・耐震性能等を評価・支援
	SMBC事業継続評価融資(私募債)	地震や洪水等、有事の際におけるお客さまの事業継続への取組を評価・支援
2013年	SMBCサステナビリティ評価融資(私募債)	環境(E)に加え、社会(S)・ガバナンス(G)を加えたESGへの取組と情報開示の適切さを評価・支援
2015年	SMBCなでしこ融資(私募債)	お客さまの女性の活躍推進に向けた取組を評価・支援

▶ 海外進出への支援

三井住友銀行では、セミナーの開催等により、世界経済動向と為替相場、各国の投資環境等に関する情報を提供しています。海外進出を検討されているお客さまには、検討の入口段階からお話しさせていただき、各国法規制や日系企業の進出動向等、テラーメイドの情報提供を行っています。

また、すでに海外展開をされているお客さまには、事業拡大や再編等のニーズに対し、国内外関連部門と協働した質の高いソリューションの提供を行っています。さらに、貿易取引に関する各種アドバイスや実務セミナーを通じて、お客さまの外国為替取引全般に対するサポートを実施しています。



日経・日興セミナー



東南アジア現法管理セミナー