新中期経営計画の基本方針

2020年度からの3年間を計画期間とする新たな中期経営計画がスタートしました。

ダイナミックな経営環境の変化に対して、ビジネスモデルの弛まぬ変革に取り組みつつ、新たな事業やビジネスにも果敢に挑戦していくことで、お客さまや社会が持つさまざまな課題の解決を目指し、SMBCグループの持続的な成長と企業価値のさらなる向上を追求していきます。

グループの新たなビジョンである「最高の信頼を通じて、お客さま・社会とともに発展するグローバルソリューションプロバイダー」の 実現に向けて着実な第一歩を踏み出すべく、下記の3つの基本方針を定めました。

ビジョン

最高の信頼を通じて、お客さま・社会とともに発展する グローバルソリューションプロバイダー

基本方針 Transformation 既存ビジネスのモデル改革 Growth 新たなビジネス領域への挑戦 Quality あらゆる面での質の向上

財務日標

前中期経営計画と同様「収益性・効率性・健全性」の3つの指標を設定していますが、収益性はROEからROCET1に、 効率性は経費率からベース経費による管理に変更します。(詳細はCFOメッセージPO31へ)

収益性	効率性	健全性
ボトムライン向上と ディシプリンを利かせた 資本運営により極大化	経費額を適切にコントロールし、 成長投資を実行	規制最終化に対応した 十分な資本水準を確保
	2022年度目標 	
ROCET1 ≥ 8.5%	ベース経費 < 2019年度実績	CET1比率 10 %程度
ROCET1 ≥ 8.5 % (変更) 健全性と同様にCET1を重点管理	ベース経費 < 2019年度実績 (変更)成長投資との両立を実現	CET1比率 10 %程度 バーゼルエ最終化・除くその他有価証券評価差額金
		バーゼルⅢ最終化・

事業戦略 - Transformation & Growth -

厳しい競争を勝ち抜くための抜本的なビジネスモデル改革・コスト構造改革に取り組むとともに、 将来に向けた新たな付加価値創出にも挑戦していきます。



7つの重点戦略

資産運用ビジネスの **Transformation** サステナブルな成長 既存ビジネスの モデル改革 国内法人ビジネスの生産性向上と ソリューション強化 海外CIBビジネスの高度化による 資産・資本効率の追求 ペイメントビジネスにおける No.1の地位確立 グローバルベースでの アセットライトビジネス推進 アジアのフランチャイズ拡大と デジタル金融強化 Growth 新たなビジネス領域 への挑戦 法人向けデジタルソリューションの展開

経営基盤 - Quality -

グローバル金融グループとして、ステークホルダーの皆さ まのご期待にお応えすべく、経営基盤の不断の強化に取り 組んでいきます。

