

国際部門

国際部門では、日系・非日系を問わずグローバルに事業を展開されるお客さまに対して、高付加価値の金融総合サービスを提供していくために、「他の業務部門やグループ会社との連携による質の高いソリューションの提供」「国際CMS・カストディー等、アセットを用いない新しいビジネスのさらなる強化」「ライトサイジングの徹底と、地域特性を活かしたサービスの提供」といった施策に取り組んでいます。

【具体的成果】

- カストディーサービス
～専門誌において邦銀で唯一の最優秀の評価を3年連続獲得
- グローバル企業とのCMS取引拡大
～有力金融機関との連携による地場通貨決済サービスの提供、およびCMS機能の充実
- 台北支店開設
～アジア地域ネットワークの充実
- 対日進出非日系企業に対する専門部署でのソリューション提供

【今後の施策】

- グローバル企業に対する海外拠点との連携によるチームアプローチの促進
- 決済関連サービスや証券決済制度改革にかかるソリューション等、アセットを用いない業務のさらなる高度化
- 経営資源の集中投入による中国業務推進体制の強化

国際部門では、今後も他の業務部門やグループ会社等既存ネットワークの活用、海外金融機関との戦略的な業務提携等により、お客さまのニーズに的確かつ迅速に応え、質の高いソリューションを提供できる営業体制を整えていきます。

アジアにおいては、地域ごとに異なるマーケットに対応すべくネットワークの充実を図ります。また、特に成長著しい中国については、日系のお客さまの進出にかかるニーズに応えていきます。米州・欧州においては、当行ビジネスモデルの確立にも資するべく、金融サービス提供の一層の高度化を図ります。

全体として、アセットを用いない業務の強化、リスクリターンの向上を進めつつ、より一層効率的な業務体制の構築と拠点運営を目指していきます。

投資銀行部門

【具体的成果】

- 市場型間接金融業務の業容拡大
～国内シンジケーション組成額43%増加(前年同期比)
- お客さまのニーズにお応えする金銭債権流動化商品の提供
～「プール(小口)」「リボルビング」「連結」のすべてに対応
- 中堅・中小企業のお客さまへのマーケティングの強化
～デリバティブ、私募債業務の拡大

【今後の施策】

- 大和証券SMBQ(株)をはじめとするグループ金融力を結集したソリューション提供力のさらなる強化
- シンジケーション業務、流動化業務の一層の推進

投資銀行部門は、法人のお客さまが抱える金融面でのさまざまな課題に、最適なソリューションをご提案します。

平成14年度上期においては、お客さまのニーズに合った商品提供に努めた結果、あらゆるプロダクトにおいて、平成13年度を上回る実績を残すことができました。注力

分野の一つであるシンジケーション業務においては、国内組成件数128件(前年同期比71件増)、同組成金額19,045億円(同5,801億円増)と、大幅な業容拡大を達成しました。金銭債権流動化業務では、「プール(小口)」「リボルビング」「連結」といったニーズすべてに対応できる商品をご提供、お客さまのご支持をいただいています。また、タイムリーな情報提供と新種商品の投入、中堅・中小企業のお客さまへのマーケティングの強化により、デリバティブ業務と私募債受託業務等においても、大きな飛躍を遂げています。

投資銀行部門では、お客さまに一層ご満足いただけるサービスの提供を行うべく大和証券SMBQ(株)、12月に発足した三井住友アセットマネジメント(株)をはじめとするグループ金融力を結集した金融ソリューションの提供に努めます。また、引き続きシンジケーション業務の推進、お客さまのニーズに合った流動化商品の提供に注力していきます。