

SMFGは、三井住友銀行の企業金融部門を中心に、わが国を代表する先端大企業グループの高度なニーズに対し、幅広い金融サービスを提供しています。

大企業のお客さまの抱える経営課題は極めて多岐にわたっており、かつ年々多様化しています。三井住友銀行をはじめとするグループ各社は、お客さまそれぞれに固有のニーズを的確にとらえ、お客さまの企業価値向上に資する総合的なソリューション提供に努めています。

【前年度の成果】

昨今の企業経営を取り巻く環境は目まぐるしく変化していますが、それぞれのお客さまと経営課題を共有し、ともに問題解決を図っていくなかで、最適な商品・サービスの提供に取り組んできました。

金融ソリューション・事業ソリューションの高度化

資産・負債両面からのアプローチによる多彩なオフバランス化スキームの提供や、大和証券SMBC(株)との連携によるお客さまそれぞれに最適な事業ポートフォリオ構築のサポートなど、金融面および事業面で高度なソリューションを提供してきました。

調達手法多様化への対応

多様化する企業の資金調達ニーズに対しては、シンジケーションを中心とした市場型間接金融のほか、アセット・ファイナンス等さまざまな手法を駆使し、お客さまの財務戦略に合致した適切な資金調達手法の提供に努めてきました。

リスクヘッジ手法の提供

近時の企業経営においては、そのリスク管理能力の巧拙が極めて重要な要素となっています。

SMFGでは、企業の抱える信用リスク・為替リスクなどのあらゆるリスクに

対して、適切なリスクヘッジ手法を提案することで、お客さまのリスクマネジメント高度化に貢献してきました。

決済関連各種ノウハウの提供

大企業のグループ財務戦略を支える重要なインフラとしてCMSをはじめさまざまな資金管理・決済手段を提供し、多くのお客さまから高い評価をいただきました。

【今後の取り組み】

従来と比べて明るい兆しが見えるマクロ経済動向や企業業績の改善を背景に、積極的な事業展開の動きも見られてきています。そうした動きを的確にとらえ、あらゆる面でSMFGの有するノウハウを結集し、最高水準のサービスを提供していくよう努めていきます。

高度化するファイナンスニーズへの対応

ますます高度化する大企業のファイナンスニーズに対しては、デットファイナンスに止まらず、大和証券SMBC(株)との連携により、各種エクイティファイナンスも含めて、お客さまそれぞれに最適なファイナンス手法の提案を行っていきます。

また、企業経営の視点に立って、顕在化した財務戦略上のご要望にお応えするだけでなく、潜在的なファイナンスニーズの発掘にも努めていきます。

グローバルベースでの各種ソリューション提供

大企業がグローバルなグループ経営を進めていくうえで直面する課題に対し、SMFGの内外各拠点が一体となって最適なソリューション提供に努めていきます。

海外事業展開のサポートをはじめ、企業のグローバルベースでの事業再編ニーズに対しても、各種情報提供や先進的な再編スキームの提案などで、お客さまにとって付加価値を高める活動を展開していきます。

