

## 国際ビジネス

SMFGではグローバルに事業展開する企業のお客さまに対して、三井住友銀行の海外拠点ネットワークをはじめ、グループ会社、提携他社を活用し、各地域の特徴に合わせた地理的制約にとらわれないサービスを提供しています。アジア地域においては、中国その他の成長市場でのネットワークを強化し、きめ細かいサービスの提供を図ります。米州地域では、世界最先端の金融市場での商品開発・販売とリレーション拡大に努め、また欧州地域では、拡大EUがもたらす新たなビジネスチャンスをお客さまとともにとらえていくべく、高水準のサービスを提供していきます。



新聞広告

### 【具体的成果】

- アジアにおけるネットワークの強化
  - ～ 杭州支店開設（平成 16年 12月）
  - ～ ハノイ駐在員事務所開設（平成 16年 12月）
- 欧州におけるストラクチャード・ファイナンスの強化
  - ～ 英国PFI事業、主幹事実績邦銀No.1
- アジアにおける貿易支援システム(SMAR&TS-Trade)導入

Dealogic Project Finance Review Western Europe (PFI-PPP)  
2004年1月～9月

### 【今後の施策】

- お客さまへのグローバルなサポート体制のさらなる強化
- 新興市場・成長市場への展開

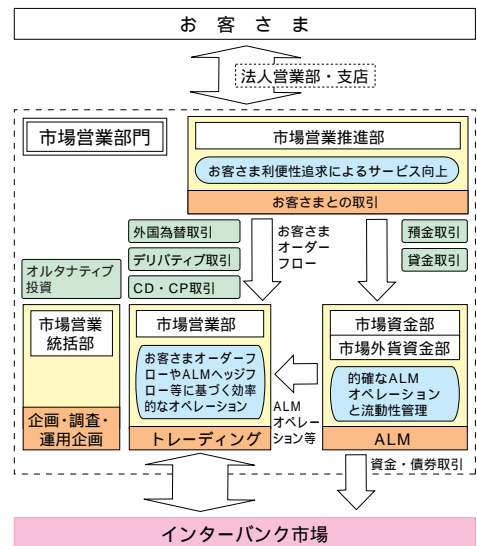
SMFGは、国際部門が有する広大なマーケットにおいて、米州・欧州・アジアを軸として積極的にビジネスを展開していきます。今後も、日本という基盤を最大限に活用することで、SMFGの国際ビジネスの伸長を図っていきます。

## 市場性取引ビジネス

SMFGは三井住友銀行の市場営業部門において、資金・為替・債券・デリバティブ等の取引を通じ、お客さまの市場性取引ニーズにお応えし、より付加価値の高いサービスの提供に努めています。

また、同部門ではALMとトレーディング業務を通じ、市場リスク、流動性リスクをコントロールしつつ、分散投資の拡充や各種裁定機会をとらえることにより収益の極大化を図っています。

平成16年度上期にはマーケティング部門とも協働してNDF取引（直物為替先渡取引）や個人向けの為替予約特約付預金を推進、「i-Deal」（アイディール）においては取り扱い通貨の拡大など実施してきましたが、引き続きお客さまの市場性取引ニーズに万全にお応えし、業界最高水準のサービスでフルサポートしていきます。



### 【具体的成果】

- お客さまの利便性向上による取引の拡大
  - ～ NDF取引や為替予約特約付預金の推進
  - ～ i-Dealの機能向上と取引件数の継続的な増加
  - ～ 上海駐在を中心とした中国向けサービス体制の整備
- 分散投資の拡充
  - ～ 金利・為替に加えオルタナティブ（代替）投資を推進

### 【今後の施策】

- お客さまの一層の利便性向上に資するサービスの充実
- 相場環境に応じた適切なリスクアロケーション