

大企業の皆さまへのサービス



■ ファイナンス手段多様化への取り組み

高度なファイナンスニーズを有する大企業のお客さまに対しては、先進的なスキームを駆使したノンリコースローンのほか、大和証券 SMBC(株)との連携によるエクイティファイナンスの提案などを通じて、財務戦略の高度化に貢献してきました。

17年度は、マクロ経済の回復や企業業績の改善を受け、多方面で活発化する大企業の事業活動を財務面でサポートするため、これまで以上に多様なファイナンス手段の提供に努めていきます。

また、適切なリスク管理のもと、柔軟な融資条件の設定や新たなスキームの開発を進め、銀行に前向きなリスクテイクを期待するお客さまのニーズにも的確にお応えしていきます。

■ グローバルベースでの各種金融サービスの提供

積極的にグローバルな事業展開を行うお客さまには、SMFGの内外各拠点で最新情報の提供をはじめ、ファイナンス・決済機能等のあらゆる面で最高水準のサポートを実現してきました。

引き続き、各拠点が一体となって質の高い金融サービスを提供していきます。

■ 事業戦略に対する高付加価値ソリューションの提供

多くの業種・業界で事業再編の機運が高まっており、お客さまに対する事業戦略面でのサポート強化は、大企業のお客さまとの取引において極めて重要な要素となっています。

SMFGでは、グループ各社のノウハウを最大限活用し、お客さまの事業戦略に対する幅広い提案活動を継続的に行うことで、それぞれのお客さまにとって企業価値向上につながる最適なソリューションの提供に努めていきます。



事業内容

SMFGは、三井住友銀行の企業金融部門を中心に、わが国を代表する先端大企業に対して、グループ各社の多様なリソースの活用により、付加価値の高い金融サービスを提供しています。

大企業の多岐にわたる経営課題に対して、それぞれのお客さまに固有のニーズを的確にとらえ、最適なソリューションを提案することで、企業価値の向上に向けた取り組みをサポートしていきます。