

## 国際ビジネス

SMFGではグローバルに事業展開する企業のお客さまに対して、三井住友銀行の海外拠点ネットワークをはじめ、グループ会社、提携他社と協働し、各地域の特徴に合わせた地理的制約にとらわれない高いレベルのサービスを提供しています。また、エマージング・マーケットにおけるビジネスチャンスにも戦略的かつ積極的に取り組んでいます。

アジア地域では、中国やベトナムといった成長市場へ進出しているお客さまへのきめ細かいサービス提供を図ります。米州地域では、世界最先端の金融市場でのノウハウ吸収とリレーションの拡大に努め、また欧州地域では、EUをはじめロシア、中東欧、中近東等周辺成長市場にもビジネスを拡大しつつ、お客さまに満足していただけるサービス提供を目指します。



### Topics

#### ネットワークの強化

新たなマーケットとして注目を集めるロシア / CIS 諸国において、情報連絡・収集体制強化のため、欧州三井住友銀行のモスクワ駐在員事務所を設置しました(平成17年8月)。

ラテンアメリカマーケットへの注力  
米州開発銀行が立ち上げた貿易金融プログラム

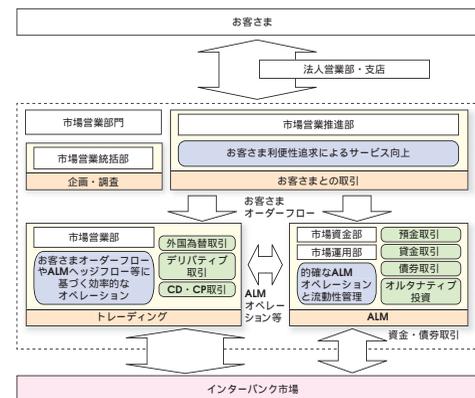
(TFFP)に、設立パートナー行として参加(平成17年4月)したほか、ブラジルにおける、大手銀行向けの受取送金債権流動化(邦銀初)、日本貿易保険を活用した国営石油会社宛の大型シンジケートローン取り組み、温暖化ガスの排出権ビジネス開始等、ラテンアメリカにおいて他行に先駆けた取り組みを進めています。

## 市場性取引ビジネス

SMFGは三井住友銀行の市場営業部門において、資金・為替・債券・デリバティブ等の取引を通じ、お客さまの市場性取引ニーズにお応えし、より付加価値の高いサービスの提供に努めています。

また、同部門ではALMとトレーディング業務を通じ、市場リスク、流動性リスクをコントロールしつつ、分散投資の拡充や各種裁定機会をとらえることにより収益の極大化を図っています。

平成17年度上期にはマーケティング部門とも協働してNDF取引(直物為替先渡取引)や個人向けの特約付預金の推進、「i-Deal」(アイディール)の機能向上、アジア地域における市場性取引のサービス体制拡充などを実施しました。今後も引き続き、お客さまの市場性取引ニーズに万全にお応えし、業界最高水準のサービスでフルサポートしていくことを目指しています。



### Topics

#### お客さまのニーズに合ったサービスの拡充

M & A等の大口の資本取引に関連する為替ヘッジ提案、通貨オプション・人民元等に関する専門セミナーの開催、i-Dealの機能向上(リープオーダーサービス)、アセアン・香港・上海の各拠点におけるサービス体制の拡充等、時代の変化に即したお客さまの多様なニーズに的確にお応えしています。

#### 分散投資の推進と適切なALM

金利・為替に加えオルタナティブ(代替)投資を推進したことで、運用手段の拡充・多様化を実現しています。また、相場環境に応じて適切にALM(アセット・ライアビリティ・マネジメント)を行っています。