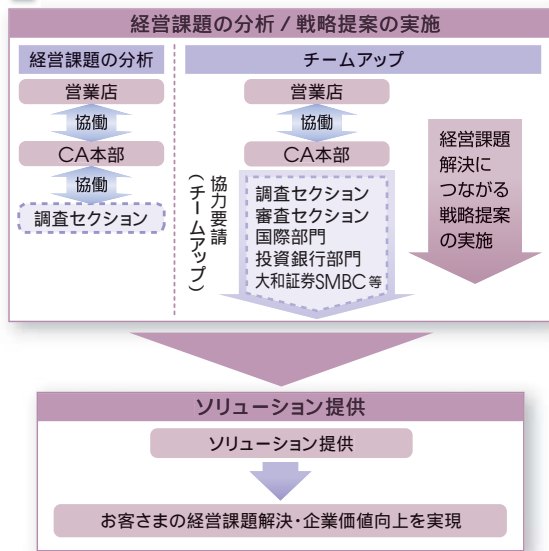


法人の皆さまへのサービス

大企業・公開企業向けビジネスへの取り組み強化

SMFGでは、大企業・公開企業のお客さまの高度化・多様化する経営課題に対し、その解決のために最適なソリューションの提供を通じ、それぞれのお客さまの積極的な事業展開をサポートしています。三井住友銀行では、そうした機能を強化するため、平成18年4月にコーポレート・アドバイザー本部(CA本部)を設置し、法人部門・企業金融部門の営業店の活動をサポートしています。

「チームアプローチ」イメージ図



CA本部では業種別編成の特性を最大限に活用し、行内外の情報を集約・活用することで、お客さまに対する付加価値の高い提案を実施するとともに、プロジェクトごとに関係部署でチームを組成、また大和証券SMBC(株)とも協働することで、お客さまの「企業価値向上」のための高度な金融サービスの提供に努めています。

また、最近の大企業ではグローバルベースでの経営が一段と進んでいます。なかでもクロスボーダーでのM&Aや連結ベースでの資金管理の高度化などが重要なテーマとなっており、大企業取引の推進には不可欠な分野と言えます。

SMFGでは、そうしたお客さまの動向を的確にとらえ、先進的なグローバル企業に対しては、三井住友銀行の内外各拠点およびSMFG各社が一体となって密接に連携する体制を構築しています。

例えば、グローバルベースでの高度な財務・資金管理を目指すお客さまに対しては、三井住友銀行の内外各拠点に

おけるノウハウを集約し、金融統括会社の設立や財務・資金管理システムの導入等に関する情報提供や提案活動を通じて、お客さまの効率的な財務管理体制構築の実現を強力にサポートしています。

SMFGは、今後、一層の高度化が予想される大企業のグローバルな事業活動を支え、お客さまとともに発展していくことを目指していきます。

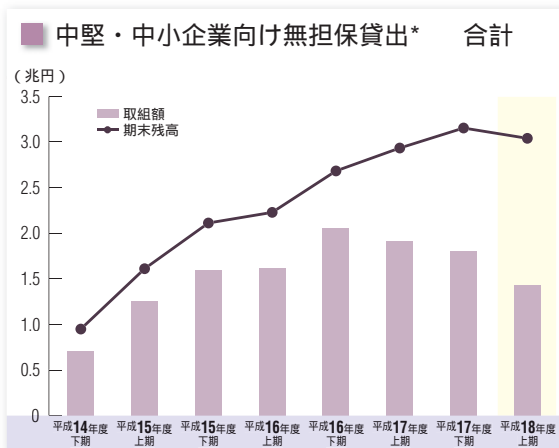
中堅・中小企業向けビジネスへの取り組み強化

SMFGでは、三井住友銀行の法人部門を中心に中堅・中小企業のお客さまの事業発展のためのサービス提供に積極的に取り組んでいます。

お客さまのニーズの特に強い無担保貸出の分野で、第三者の保証が不要なビジネスセレクトローン(BSL)をいち早く開発し、中小企業向け融資を推進してきました。その結果BSLの利用社数累計は7万社、取扱額累計4.9兆円、残高1.8兆円(平成18年9月末現在)と中小企業の資金調達ニーズに幅広く応えることができました。今後は信用保証協会・地方自治体とのリスクシェア型商品の開発などお客さまの資金調達ニーズへの対応に加え、さまざまな情報提供や財務アドバイスを実施することにより、当行ならではの付加価値の提供に努めていきます。

特に平成18年4月に新設されたSME業務部内に成長事業グループ・事業承継グループを配置し、株式公開を志向する成長企業に対する各種支援業務や、最近関心やニーズが高まっている事業承継等の経営課題解決ニーズにお応えしていきます。

その他、環境関連ビジネスや中堅・中小企業のお客さまの関心が高い分野での取り組み強化にも努めていきます。



*ビジネスセレクトローン、SMBC-クレセルローン、Nファンド、SMBC-CLO、Vファンド等

グローバル化する中堅・中小企業への取り組み強化

昨今では、中堅・中小企業でも事業活動のグローバル化が急速に進んでいます。大手メーカーによる海外生産の拡大を受け、自身も海外進出を図る中堅・中小のサプライヤー企業のほか、海外マーケットを相手に事業の拡大を目指し、積極的なグローバル化を進める中堅・中小企業も少なくありません。

三井住友銀行では、そうした中堅・中小企業のお客さまをきめ細かくサポートする体制を構築し、従来からの貿易決済に関する金融サービスに加え、海外進出にかかる各種情報の提供や進出後の現地での円滑な資金調達の実現をサポートしています。

特に中堅・中小企業で多く見られる、現地での財務・経理といった管理業務に関する負担軽減というニーズに対しては、EBシステムによる決済関連合理化のご提案や各種手続きを極力日本国内で完結させるファイナンス商品の開発などでお客さまの経営管理強化をサポートしていきます。

また、アジア地区の複数拠点には、日系の中堅・中小企業取引を専門的に対応する担当者を配置し、国内営業店および関係各部と現地でのお客さまのニーズに機動的にお応えできる体制も構築しています。

三井住友銀行では、こうしたお客さまに対するサポート活動を通じて、グローバル化する中堅・中小企業のクロスボーダーでのニーズを的確に把握し、引き続き、お客さまにとって価値あるサービスの提供に努めていきます。



Topics

無料情報提供サービスの開始

多様化するお客さまのニーズを的確に把握し、融資商品だけに留まらない付加価値のあるサービスを提供することによって、お客さまの満足度を高めていくことを目的として平成18年11月より無料情報提供サービス「ビジネス・インフォメーション・サービス」を開始しました。

本サービスは、ビジネスセレクトローンのお借入残高がある等一定の条件を満たしたお客さまに対して、SMBCコンサルティング(株)と協働して中堅・中小企業のお客さまの関心が高いと思われるテーマの各種情報や対応策などをFAXまたはEメールで無料配信するものです。

配信した情報について個別に相談を受け付ける窓口を用意しており、より詳細な資料の送付や電話相談等の対応を行っています。

