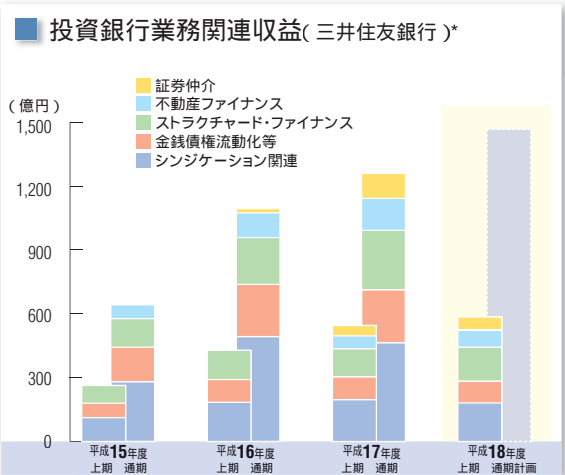


投資銀行ビジネス

法人のお客さまの資金調達・運用ニーズや、M&A・リスクヘッジ・決済等に関する経営課題の高度化・多様化が進展しています。SMFGでは、三井住友銀行の投資銀行部門とグループ会社の力を結集して、お客さまの企業価値向上に資する最適なソリューションを提供しています。

この結果、三井住友銀行のストラクチャード・ファイナンス、シンジケーション業務、大和証券SMBQ(株)の株式・社債の引受、M&Aアドバイザー業務等は、投資銀行業務の主要な分野で本邦トップクラスの実績を挙げています。また、新商品開発・新規業務の立上げ等を積極的に行い、投資銀行業務のイノベーションを実現しています。

今後も、より付加価値のある質の高いサービスをスピーディーに提供することにより、お客さまの期待に応えていきます。



*行内管理ベース

Topics

シンセティックESOP

三井住友銀行は、米国の退職給付制度であるESOP(Employee Stock Ownership Plan)を参考に、シンセティックESOPという商品を開発しました。これは、証券化の仕組みを応用して、従業員持株会に対し長期的かつ安定的に株式の供給を行うとともに、従業員によるコーポレートガバナンスの強化を図る、本邦初の仕組みで、お客さまの高い評価を得ています。

メザニンファイナンス

お客さまの資本の再構成や、M&Aマーケットの拡大に伴う買収資金の調達などに際して、優先株・劣後ローン等のメザニンファイナンスに対するニーズが高まっています。三井住友銀行は、日本政策投資銀行との共同で組成したファンド等を通じて、メザニンファイナンスに積極的に取り組んでいます。

国際ビジネス

SMFGではグローバルに事業展開する企業のお客さまに対して、三井住友銀行の海外拠点ネットワークをはじめ、グループ会社、提携他社と協働し、各地域の特徴に合わせた地理的制約にとられない高いレベルのサービスを提供しています。また、エマージング・マーケットにおけるビジネスチャンスにも戦略的かつ積極的に取り組んでいます。

アジア地域では、中国やベトナムといった成長市場へ進出しているお客さまへのきめ細かいサービス提供を図ります。米州地域では、世界最先端の金融市場でのノウハウ吸収とリレーションの拡大に努め、また欧州地域では、EUをはじめ、ロシア・中東欧・中近東等周辺成長市場にもビジネスを拡大しつつ、お客さまに満足していただけるサービス提供を目指します。



Topics

ネットワークの強化

欧州における有望なプロダクト市場であるイタリアにおける新たな拠点として、欧州三井住友銀行のミラノ支店を設置（平成18年10月）するなど、マーケットの特性に応じた新しい形での特定プロダクト特化型の拠点展開によりネットワークを強化しています。平成19年3月にはドバイ支店の開設を予定するほか、中国天津市濱海（ピンハイ）新区、および江蘇省蘇州市蘇州工業園区への支行（出張所に該当）の開設に向け準備中です。

中国本部の設置

成長市場である中国大陸において、規制緩和・市場開放・制度変更等に、より迅速に対応できる体制を整備すべく、中国大陸全拠点を一体として所管する「中国本部」、「中国統括部」を設置しました。これにより、お客さまのニーズに対応した商品・サービスの提供によるお客さま満足度の向上、リスク管理・コンプライアンス体制の一層の強化を推進していきます。

海外進出支援

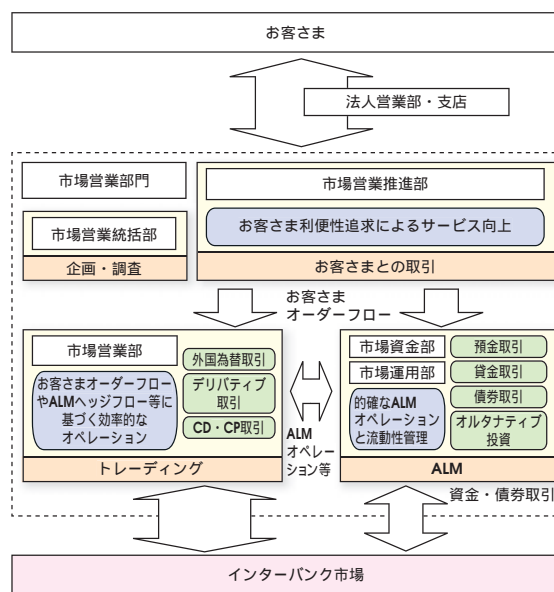
タイ最大の工業団地運営企業であるAMATA社との間で、タイおよびベトナムにおいて、同社が運営する工業団地への進出企業誘致に関する協力覚書を締結するなど、海外に進出する日系企業のお客さまへのサポート体制を強化しています。

市場性取引ビジネス

SMFGは三井住友銀行の市場営業部門において、資金・為替・債券・デリバティブ等の取引を通じ、高度化・多様化するお客さまの市場性取引ニーズにお応えし、より付加価値の高いサービスの提供に努めています。市場営業部門ではお客さまからのオーダーフローの拡大、ALM体制・トレーディングスキルの強化、運用手段の多様化の3点を軸に、適切なリスク管理のもと、内外のマーケット動向をタイムリーにとらえ、収益力の維持・強化に注力しています。

お客さまとの取引においては、今後も引き続き市場性取引ニーズに万全にお応えし、業界最高水準のサービスでフルサポートしていくことを目指します。

また、ALMとトレーディング業務を通じ、市場リスク、流動性リスクをコントロールしつつ、オルタナティブ（代替）投資等の運用手段を拡充・多様化、分散投資の推進や、各種裁定機会をとらえることによる収益の極大化を図っています。引き続き相場環境に応じた適正なリスクアロケーションを行い、安定的な収益確保を目指します。



Topics

お客さまのニーズに合わせたサービスの拡充「i-Deal」(アイディール、インターネットを通じた為替予約等の締結システム)の機能向上を継続的にを行い、お客さまの利便性向上を図っています。

また、M&A等の大口資本取引関連の為替リスクヘッジに対するサービスや、アセアン・香港・上海の各拠点でのアジアビジネスを推進し、お客さまの多様なニーズに的確にお応えしています。

分散投資の推進と適切なALM

金利・為替に加えオルタナティブ投資を推進し、運用手段の拡充・多様化を実現しています。また、相場環境に応じて適切にALMを行っています。