

## ■ 資産家・経営者・従業員の皆さまへのサービス

### プライベート・アドバイザー本部

プライベート・アドバイザー本部では、企業経営者や資産家の皆さまのさまざまなご要望にお応えしています。

当本部には、お客さまの大切な事業や資産を円滑に承継できるよう、豊富な経験から蓄積したノウハウと大手税理士法人との提携により、きめ細かくサポートする「事業承継・資産承継支援業務」、金融資産に関してお客さまのニーズにあわせ総合的な金融サービスの提供を行う「プライベートバンキング業務」、人事戦略の一環として、金融面における福利厚生や確定拠出年金の制度設計をサポートする「職域取引業務」があります。

当本部では、三井住友銀行関連会社や提携企業と連携しながら、“One Bank”としてのシームレスな対応により、個人取引・法人取引にまたがるお客さまのニーズにお応えしています。

#### ● 事業承継・資産承継支援

将来の事業承継や資産承継に課題や不安を持つお客さまに、オーダーメイドのご提案を実施しています。また、各種セミナーを開催し、タイムリーな情報提供にも努めており、企業経営者の方々から多くのご相談をお受けしています。

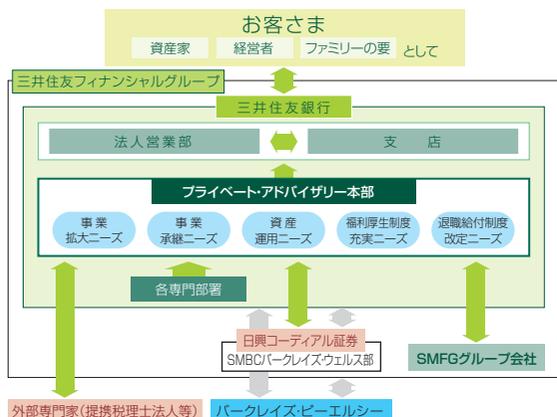
#### ● プライベートバンキング

お客さまの金融資産に関するお考えを共有させていただき、資産の配分に関するご提案、各資産ごとの具体的な運用のご提案等の総合金融アドバイスを行っています。

また平成22年6月より、日興コーディアル証券、パークレイズ・ピーエルシーと提携した新たなサービスを開始しています。

#### ● 職域取引

法人のお客さまの人事戦略上の課題にお応えするため、三井住友銀行の商品・サービスも活用し、福利厚生制度の構築や確定拠出年金の制度構築支援を行います。また、従業員の皆さまには、お勤め先を通じ、皆さまの「ライフプラン実現」をサポートする商品・サービスを提供します。



## ■ 投資銀行ビジネス

SMFGは、平成21年10月1日より日興コーディアル証券をグループの一員に迎え入れました。日興コーディアル証券はお客さまにフルラインのサービスを提供する総合証券会社としての体制強化を進めるとともに、三井住友銀行と協働ビジネスを展開しています。

三井住友銀行の投資銀行部門および日興コーディアル証券を含むグループ会社の力を結集することで、企業の資金調達・運用、M&A、リスクヘッジ、企業間資金決済等、さまざまなニーズに対し最適なソリューションを提供し、お客さまのビジネス展開や企業価値向上のお手伝いをしています。

またアジア・大洋州地域では平成22年5月、投資銀行部門各部の現地駐在機能を一部集約し、「アジア・プロダクト推進部」を設置しました。債権流動化やデリバティブ等の幅広い投資銀行プロダクツを一元的に取り扱うことで、多様化・高度化するお客さまのニーズに対し、より迅速かつ適切なソリューションを提供する体制を整えました。

### Topics

#### ◆ 環境ビジネス

三井住友銀行は、シンガポール共和国における下水汚泥焼却プロジェクトにおいて、「クリーン開発メカニズム(CDM)」に基づくプロジェクト化を支援してきましたが、この度、本プロジェクトが国連CDM理事会によりCDMプロジェクトとして登録されました。

三井住友銀行は平成19年10月に排出量取引関連ビジネス専門部署である環境ソリューション室を立ち上げて以来、CDMプロジェクトの発掘および日本をはじめとした排出量購入ニーズを有する政府・企業への案件の紹介、また日本の技術を活用した、新興国における再生可能エネルギープロジェクトの案件開発を支援してきました。

また、平成22年7月には水ビジネスを含む4つの成長産業分野※に対する多面的アプローチを強化し、案件の発掘・組成の段階から幅広く支援を行うことを目的とする横断組織「成長産業クラスタープロジェクトチーム」を設立し、案件化の更なる推進を目指しています。

※「環境」、「新エネルギー」、「水」、「資源」を成長産業クラスターの重点領域としています。