

【NEWS RELEASE】

2024年6月7日

各 位

株式会社三井住友フィナンシャルグループ

SMBCグループとリクルートによる法人向け業務・経営支援サービスにおける
協業検討に関する基本合意締結について

株式会社三井住友フィナンシャルグループ（執行役社長グループCEO：中島 達、以下グループを総称して「SMBCグループ」）と株式会社リクルート（代表取締役CEO：北村 吉弘、以下「リクルート」）は、リクルートが展開する業務・経営支援サービス「Air ビジネスツールズ」における金融サービスの連携に向けた検討を開始する旨の基本合意書（以下「本合意書」）を締結いたしました。

現在、日本では、生産年齢人口の減少により構造的な人手不足が深刻化しており、業務効率化による生産性向上が課題となっております。中でも中小企業の割合は世界と比較しても高く、特に法人向けビジネスのデジタル化の重要性は高まっております。

SMBCグループは、「最高の信頼を通じて、お客さま・社会とともに発展するグローバルソリューションプロバイダー」をビジョンに掲げ、法人のお客さまに向けてより付加価値の高いソリューションを提供することを事業戦略としております。中でも、中小企業向けビジネスとして、新たな営業モデル構築に向けたデジタルマーケティング、デジタルタッチポイントの検討による抜本的デジタル化を注力施策としております。

リクルートは、「Help Businesses Work Smarter」として、日本における企業クライアントの生産および業績向上に貢献する戦略を掲げ、その中でも業務・経営支援サービス「Air ビジネスツールズ」を通じて、中小企業の活性化、生産性向上を通じた日本経済全体の活性化を目指しております。

本合意書締結を踏まえて、SMBCグループはリクルートの展開する「Air ビジネスツールズ」と連携し、デジタルソリューションの開発を含めた、金融サービスの提供を行う協業の検討に取り組んでまいります。

今後、「Air ビジネスツールズ」のひとつであるキャッシュレス決済サービス「Air ペイ」を経由した三井住友銀行の口座開設申込受付を開始いたします。また、リクルートが提供する「請求書立替払いサービス」（※）の加盟店契約業務を三井住友カードが行う実装実験を2024年1月より開始しております。

SMBCグループとリクルートは、SMBCグループが保有する様々なビジネスに関するノウハウと、リクルートが持つ事業者・生活者双方との豊富な接点や多様な行動データ、UI/UXの開発力を融合させることで、付加価値のある新たなサービスの提供を目指してまいります。

※「請求書立替払いサービス」

カード支払を受け付けていない売り手企業へのカード支払を可能とするB2B向けソリューション

以 上